



Caso de Exito



NUEVO B2B EN ICONSTRUYE

Sainc S.A. buscando la optimización de sus procesos de gestión de compras y comunicación con sus proveedores, inicio a partir del mes de Agosto el desarrollo con Iconstruye del modelo B2B, buscando la adopción de todos sus proveedores, permitiendo afianzar los canales de comunicación y la optimización de las compras con sus proveedores.

Mes Septiembre



NUEVAS LINEAS DE ATENCION AL CLIENTE PARA SU DISPOSICION!!!!

OPERADOR COMCEL 3102464941

OPERADOR MOVISTAR 3153910617

Horario de atención

L-V de 8:00 am a 6:00 pm

Inoticias

boletín Iconstruye Colombia

Estadísticas de Operación



Número de OC generadas: 93.753

Monto OC generadas: \$217.692.321.664

Número de Clientes: 208

Número pedido de Materiales: 47.481

Número de Cotizaciones: 19.114



En este número

- Caso de Éxito **P.1**
- Estadísticas de Operación **P.2**
- Nuevos Clientes **P.3**



PORTAFOLIO PRODUCTOS Y SERVICIOS

IMPORTACIONES INDUSTRIALES S.A.S.

empresa dedicada a la comercialización e importación de productos industriales, con el fin de satisfacer los requerimientos de nuestros clientes dentro de un mismo proveedor.

Nuestra sede principal se encuentra en Bogotá, desde donde tenemos un cubrimiento a nivel Nacional.

Contamos con personal competente y capacitado por organismos nacionales, internacionales y proveedores varios para brindar asesoría y asistencia técnica certificada a los empleados de nuestros clientes sobre los diferentes productos y servicios ofertados.

El objeto social de nuestra empresa es:

- Venta, comercialización y mantenimiento de productos de Seguridad Industrial y Salud Ocupacional.
- Venta, comercialización de Extintores, Sistema contra incendio general a base de agua y gases o agentes limpios.
- Venta y comercialización de camillas, cascos, férulas, chalecos, botiquines, señalización y antideslizantes.
- Venta y comercialización de productos para control ambiental.

- Venta y comercialización de soldadura y equipos para soldar.
- Venta y comercialización de mangueras industriales e hidráulicas con sus respectivos acoples

Entre las marcas que manejamos figuran: **MSA, 3M, EPI ARSEG, KIMBERLY, UVEX, ANSELL EDMONT, SPERIAN, NORTH, y equipos de soldadura VICTOR, LINCOLN ELECTRIC**, a la vez que suministramos toda la gama de **EPP'S en cuero y vaqueta** con precio y calidad competitivos.



Noticia del Sector



LAS CAUSAS DEL ATRASO EN MATERIA DE INFRAESTRUCTURA EN BOGOTÁ

La sobre simplificación del debate en torno a la contratación pública ha impedido que la opinión examine las causas estructurales del problema.

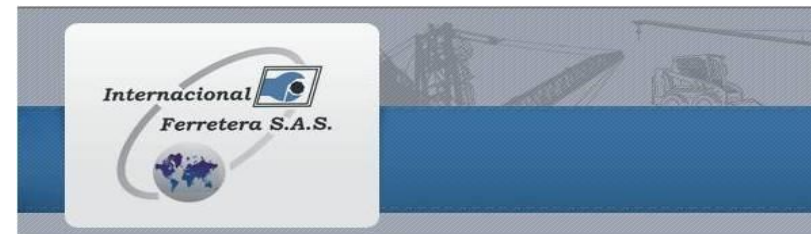
El debate mediático ha ignorado la gravedad de otras razones, como la complicitad de la sociedad y de los propios medios ante la irrupción abrupta de la "ingeniería de papel" en el escenario de la contratación, y la ligereza de algunos agentes esenciales en el proceso contractual, como las aseguradoras, las calificadoras de riesgo y las compañías fiduciarias, en cuanto bendijeron, avalaron y acompañaron los contratos fallidos que tanto preocupan al país.

Como si lo anterior fuera poco, el debate sobre la contratación también ha servido de "cortina de humo" frente a dos prácticas auténticamente corruptoras: la indebida utilización de los llamados "convenios interadministrativos", que permiten a las entidades oficiales evadir los procesos licitatorios o contratar "a dedo" consultorías a través de las universidades públicas.

En este último frente, empieza a evidenciarse un verdadero carrusel de la contratación que, según la Auditoría General de la Nación, supera ya los 4 billones de pesos. Ha pasado inadvertido.

La realidad es justamente la contraria: las empresas de construcción de obras civiles se han fortalecido financieramente y han duplicado en cuatro años su nivel patrimonial, que pasó de \$ 2.8 billones en el 2006 a \$ 6.5 billones en el 2010, mientras que el valor de sus plantas y equipos ha tenido un crecimiento del 152 por ciento.

NUEVOS PRODUCTOS PARA EL SECTOR INTERNACIONAL FERRETERA



RANURADORAS COMBINADAS DE RODILLO:

El combo de ranuradoras ofrece un diseño compacto, liviano con una manija incorporada mejorando su transportabilidad y manejo. Todos los engranajes están encerrados protegiéndolos de suciedades que puedan afectar a la herramienta. Su constante dirección de ranura hace de esta una herramienta excelente cada vez que la use.

El combo de ranuradoras ofrece 2 servicios en 1, ahorrándole dinero y tiempo al poder ser utilizada manualmente o con maquina permitiéndole hacer los cambios en minutos.

RGCOMBO2 ranuradoras permite una constante dirección de ranura en acero, acero inoxidable, tubos de aluminio de 1 1/4" a 6". Las ranuras hechas cumplen con las especificaciones de sistemas de uniones mecánicas el único ajuste requerido es la profundidad de la ranura

RGCOMBO2 ranuradoras permite una constante dirección de ranura en tubos de 8" a 12" de acero, acero inoxidable, y aluminio hasta con una pared de .01888 de grosor. Las ranuras hechas cumplen con los requisitos de sistemas de unión mecánicos. Solamente se debe ajustar es la profundidad de la ranura.

RGCOMBO812 es la única ranuradora que ranura tubos de 8" a 12". Herramientas que nos compiten en este tamaño son ó hidráulicas o manuales no los dos servicios en una.



NOTICIA CATERCOL MEDELLÍN

CATERCOL MEDELLIN S A, es una importante empresa antioqueña, cuya actividad principal, es la distribución de repuestos para maquinaria pesada. Una de las especialidades de la empresa, es apoyar la actividad agrícola y el sector constructor, realizando su labor, con equipos de origen italiano, español y de Estados Unidos.

La empresa tiene muy buena acogida, gracias a la calidad, precios asequibles y la atención personalizada a los clientes.

La firma está en capacidad de distribuir a domicilio en Medellín y su área metropolitana y aprovechando otros medios para llegar a puntos más lejanos.

En vista de la acogida de las actividades de la empresa, la entidad ya está reparando estos equipos de maquinaria pesada, con mucha calidad y eficiencia.

También están importando martillos para implementar en esta maquinaria.



Nuevos Clientes

COMPRADORES

- SAINC
- ESTYMA
- TOCCI
- PROCOPAL
- SRC INGENIEROS CIVILES
- DIVECON S.A
- MINERA QUINCHIA S.A



PROVEEDORES

- ASTROEQUIPOS
- IMPORTACIONES INDUSTRIALES
- EQUIPEC
- COMERCIALIZADORA P.I.A
- FERRETERIA CONSTRUPALACE.
- PAPYSER

CUARTO FORO PRESENTE Y FUTURO DE LOS FERROCARRILES EN COLOMBIA.



El pasado 17 de Agosto de 2011, se realizó en la ciudad de Cali, el cuarto foro presente y futuro de los Ferrocarriles en Colombia.

Objetivo del evento:

Reunir a los actores públicos y privados interesados en la potencialización del transporte férreo en Colombia, para propiciar su efectivo desarrollo.

Temas:

- Trenes de cercanías.
- Visión y desarrollo nacional del modo férreo.
- Tren Binacional.
- El tren como estrategia de competitividad para el occidente Colombiano.
- Posibilidades de Desarrollo competitivo desde el modo férreo.

Escenarios de Consultoría Férrea para el desarrollo Europeo

